**遵义市第一人民医院颈深淋巴管静脉吻合手术显微器械竞争性磋商办法**

 根据我院桃溪院区建设需求及竞争性磋商管理办法，特制定本次磋商流程，请各潜在供应商按要求准备资料并参与。

 一、响应文件组成响应要求

 1.有效期内的营业执照（加盖鲜章）；

 2.具有法人签字并盖公司鲜章的授权委托书，法人到场的需准备法人身份证原件；

 3.产品技术资料六份（一正五副），含产品参数、型号等产品信息（加盖鲜章）；

 4.产品资料彩页，包含产品整体图片；

 5.报价函

 响应要求：提供样品（磋商现场提供样品进行比选）

 二、评分标准

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **评分内容** | **分值** | **评分标准** |
| 投标报价 | 30分 | 投标报价得分=(评标基准价／投标报价)×价格权值（30%） ×100 （四舍五入后保留小数点后两位）。 |
| 产品适用性 | 40 分 | 评审小组根据潜在供应商提供产品进行适用性评审：产品材质（1-15分）：根据潜在供应商提供样品进行拼比，提供样品应能展示产品整体材质特点，评审小组根据样品材质是否符合临床使用要求程度进行打分；产品安全性（1-10分）：评审小组根据样品或产品彩页，根据产品对保障患者安全及操作人员安全特点进行打分；产品适用性（1-15分）：评审小组根据样品或产品彩页，结合临床使用具体情况，对产品规格满足安装场地条件、产品使用是否满足临床需要打分； |
| 业绩 | 10分 | 提供近三年内已完成销售业绩,每提供 1个有效业绩的得 5分,满分 10分。**（提供中标通知书或签约合同复印件或扫描件加盖公章）** 不提供不得分 |
| 售后保障 | 10分 | 提供3小时内到场维修服务得10分，每增加1小时减一分。（提供售后保障承诺函，如供应商未按承诺时间进行服务，采购人有权按照不超过合同金额10%标准拒付货款） |

 三、磋商流程

1.评审小组根据现场情况，与各供应商进行磋商。磋商内容包括：报价、 技术要求、交货期、交货地点、要求提供的商务和技术相关文件、服务等。

2.响应文件的澄清:对响应文件中含义不明确、同类问题表述不一致或者有明显文字和计算错误的内容，评审小组可以要求供应商作出必要的澄清、说明或者纠正；供应商的的澄清、 说明或者补正应当采用书面形式，由其授权的代表签字。

3.评审小组根据供应商的响应内容及磋商情况，要求各供应商在规定时间内进行最后报价（该报价将作为评审推荐成交的依据），并由磋商供应商法人或被授权代表签署或加盖公章。

5.磋商供应商最终磋商总报价在货物数量没有增加、配置和服务没有重大提高的情况下， 不允许高于前一次报价。

6.磋商过程中，评审小组应给予每个正在参加磋商的供应商相同的机会。被评审小组认定为未实质性响应要求的，不再进入下一轮磋商报价。

7.磋商过程中，若遇到本磋商办法未有预见、或目前法律、法规未有规定的问题， 则由评审小组成员依据政府采购相关法律法规，集体商议决定。

8.评审小组对磋商情况进行综合评议后，按照“评分标准”对提交最后报价的供应商的响应文件和最后报价进行综合评分，并编写评审报告。

 四、评分表

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 评分标准 | 供应商名称1 | 供应商名称2 | ······ |
| 投标报价30分 |  |  |  |
| 产品适用性50分 | 产品材质（1-15分） |  |  |  |
| 产品安全性（1-10分） |  |  |  |
| 产品适用性（1-15分） |  |  |  |
| 业绩10分 |  |  |  |
| 售后保障10分 |  |  |  |
| 总分 |  |  |  |